

澳理大就业发展日活动-企业用工招聘岗位一览表
岗位咨询：广州市海珠区港澳人才就业驿站
活动中心(明德楼二楼)，展位:R11

公司	职位类型	职位	岗位描述	任职要求	工作地点
科大讯飞	医学类	AI医学研究员	1. 负责专业医疗产品规划，构建慢病管理重点疾病方向知识库和知识体系，推进产品核心效果提升； 2. 依据慢病管理产品的发展战略，协助开发慢病管理项目，并出具专家方案，提供专业指导； 3. 定期解答重点客户的咨询问题，对用户咨询问题进行复盘，完善产品方案	1. 硕士以上医学临床专业，有执业医师资格证书，研究生内科方向、有互联网咨询、社区家庭医生实习经验者优先选择； 2. 具备规培证或即将结束规培；具备医师资格证&具有相关临床经验者优先； 3. 熟练掌握办公软件操作技能； 4. 性格开朗、善于与人沟通，思维活跃； 此岗位为科大讯飞集团统一招聘岗位，人员通过简历筛选、笔试、初试、复试、终审等环节后录用。	广州
	交付类	交付项目经理	1、协助项目经理组织项目的实施，确保项目团队各干系人协同工作，协助建设项目团队各种有效的沟通机制； 2、协助项目经理组织并制定项目计划，跟踪、推进，反馈和维护，确保项目高效有序完成； 3、协助项目经理组织项目的项目总结或项目团队阶段性工作总结，驱动项目的过程改进； 4、负责项目材料的整理、校对和备份，项目绩效信息的监控，及时进行预警和组织复盘工作	1、本科及以上学历，项目管理、计算机等相关专业； 2、良好的沟通表达能力，有较强的学习能力，能独立解决问题，逻辑思维清晰； 3、有良好的团队精神，能承受一定工作压力，工作态度积极乐观，接受出差； 4、有较好的文案能力，对于并行任务有较强的分析和管理能力； 5、有学生会或班级干部任职经验，有校级活动组织经验。 此岗位为科大讯飞集团统一招聘岗位，人员通过简历筛选、笔试、初试、复试、终审等环节后录用。	广州
	营销类	售前咨询	1、与销售团队和客户紧密沟通，识别并制定出客户需求的解决方案； 2、有效地向客户传达解决方案和产品价值，以帮助销售团队实现快速关单； 3、基于客户需求，清晰定义项目范围； 4、编写并提供销售支持材料，供销售团队学习； 5、准备关于产品或服务所有价值体现的演示文稿，供销售部门使用； 6、提供根据客户需求和受众量身定制的产品演示；	1、重点院校本科及以上学历； 2、有较强的文字功底和语言表达能力，善于沟通； 3、有较强的学习能力，能独立解决问题，逻辑思维清晰； 4、认真、细致、责任心强，良好的团队精神，能承受一定工作压力，工作态度积极乐观。 此岗位为科大讯飞集团统一招聘岗位，人员通过简历筛选、笔试、初试、复试、终审等环节后录用。	广州
		客户经理	1、负责区域内教育、政法、智慧城市、医疗、听见等行业的商务拓展工作，包括目标客户的开发、维护、跟进，达成制定的商务目标； 2、定期拜访目标客户，挖掘客户需求并积极跟进，协调内外部资源制定合理方案，确保项目顺利落地。过程中负责方案展示、谈判、招投标、合同签订等相关工作； 3、建立大客户档案，确保各项资料完整，准确，并做好动态管理；	1、重点院校本科及以上学历，计算机等相关工科专业优先； 2、具备严密的逻辑思维，具有发现问题、分析问题和解决问题的能力；对数据敏感，拥有一定的数据分析能力； 3、具备较强的沟通能力和人际关系敏感性，性格外向，工作认真负责，抗压能力强，能根据团队实际需求完成业务跟进任务； 4、具备一定的业务创新能力，敢于表达及分享个人观点，有过学生会或社团管理经验或大型项目管理经验优先； 5、全国性质的岗位，具体工作地点以业务实际需求为主，能接受全国调配，能接受长期出差。 此岗位为科大讯飞集团统一招聘岗位，人员通过简历筛选、笔试、初试、复试、终审等环节后录用。	广州